



当時ただの大学生だったタックンが
アフィリエイトで稼いだ道のり
年収1000万円アフィリエイトタータックン

目次

- タックンの自己紹介
- タックンの年収推移
- アフィリエイトを本格的に開始して1年目の時、実際にタックンは何をして稼いだのか？
- 現在の最高月収を叩き出した時の事例と現在
- タックンの失敗談
- ずばり、稼げるアフィリエイトサイトの作り方とは
- これからアフィリエイトを始めようと思う方へ



タックンの自己紹介

- 2006年にバンドマンを目指して上京
- 2006年にバンド活動の傍ら、「バイトなどに左右されず、自分でスケジュールを組めるようになりたい、という思いから、アフィリエイトを始める」
- この時は、平均月収1万円～4万円くらい
- 2010年、大学卒業と同時にアフィリエイトを本格的に開始。
- 約半年で、アルバイトの傍ら、月収20万円を突破
- 約1年で、月収30万円を突破
- その更に1年半後に、月収80万円を突破



タックンのアフィリエイト報酬推移

- アフィリエイト始めて1年目
⇒約200万円
- アフィリエイトを始めて2年目
⇒約330万円
- アフィリエイトを始めて3年目
⇒約700万円



実際にタックンは何をして稼いだか？

- まず最初に43ページのSEOマニュアルというのを購入した。
⇒まずは、SEOを忠実に覚えていった。
- 次に「広告代理店」とやりとりをして、稼げる案件を探していった
- SEOをある程度覚えた後、「賢威テンプレート」を導入した。



実際にタックンは何をして稼いだか？ その2

- 「稼げる案件」を教えてもらったら、ひたすらそれに従ってサイト作りをした。
- ある程度稼げる算段がついたので、ドメインを20～30くらい取った。
⇒ 比例的に売上が伸びていった。



月収80万円稼いだ時はどうだったか

- あるビックキーワードでいきなり上位表示された

⇒いきなり30万円の売上

- 前からこつこつと育てていたメインサイトの売上が20万円を突破
- 他さまざまなサイトからの小さな売上が重なった。



現在はどんな感じか

- ビックキーワードで上位表示されていたいくつかのサイトは、アップデートの影響を受けたりして、収入はやや低下
- だけど、ページ数は増やしているなので、サブキーワードからのアクセスがあり、そこまでの打撃は受けていない。



タックンの失敗例

- 記事を外注して、予算60万円をかけて、30サイトくらい作りました。
⇒これが2ヵ月後に3万円の売上



理由として考えられること

- 「コンテンツSEO」という言葉を信じて、自作自演の被リンクを一切つけなかった
⇒ サイトが30位前後からあがってこなかった。
- 記事の内容に自信があっても、やっぱり最低限の被リンクは現状必須らしいです。
⇒ 2月から、徐々にリンクを送っています。



ずばり、稼げるサイトはどう作ればいい？

- タックンの見解その1

「検索者の意図を汲むこと」は当然として、
とにかくオリジナルのコンテンツを増やすことは重要。
そして、リスクヘッジのために、たくさんのサイトを作ることが重要

- タックンの見解その2

「コンテンツSEO」は理想だが、現状、Googleが追いついていないように見えるところがある。
⇒最低限の自作自演SEOは必要。



これからアフィリエイトを始めたいと思う方へ

- アフィリエイトは、最初の3ヶ月間が勝負
⇒ここで挫折してしまう人が多い
- 投資は重要
⇒ノウハウは買った方が成長は早い
⇒それは道しるべになる
- 先人に聞くという勇気
⇒図々しいくらいに聞いて、成長することが大切



アフィリエイトのメリットとデメリット

- メリット

- ⇒在庫管理が必要ない

- ⇒新規参入が容易

- ⇒サイトが完成されれば片手間で収入が望める

- デメリット

- ⇒最初のモチベーション維持が大変

- ⇒イメージがあんまりよくない(?)

- ⇒あまり理解されない仕事



動画の感想があればコメントください。

- 聞きたいことがあったら聞いてください。
- ブログにスカイプIDがあるので、スカイプでもOKです。

年収を増やし続けるタックンのブログ

<http://www.takkun-business.com/>

